

Werden Sie Teil unseres Teams!

Unsere Werte bei Six Bee B4U

Six Bee B4U steht für unternehmerischen Mut, Weitblick und echte Verbindung – zu Menschen, Ideen und Möglichkeiten. Als dynamisches Unternehmen mit einem starken Fundament in der Photovoltaik und der Entwicklung modularer Energielösungen denken wir nicht in Schubladen, sondern in Chancen.

Für uns zählt, was Sinn stiftet, Zukunft hat und gemeinsam gestaltbar ist:

Offenheit & Innovationskraft

Wir glauben an das Potenzial neuer Wege. Ob Energie, Technologie, Ernährung oder kreative Geschäftsfelder – wir sind offen für alles, was Mehrwert schafft. Wir verbinden Branchen, Produkte und Menschen, um nachhaltige Ideen zu realisieren.

Authentizität & Ehrlichkeit

Wir stehen zu dem, was wir tun – klar, transparent und verlässlich. Echtheit ist für uns kein Trend, sondern der Maßstab für alle unsere Beziehungen – zu Kund:innen, Partnern und im Team.

Respekt & Wertschätzung

Wir begegnen anderen mit Achtung, Interesse und Offenheit. Unterschiedliche Perspektiven sind für uns keine Hürde, sondern ein Gewinn. Denn echtes Miteinander entsteht nur durch respektvollen Umgang und gegenseitige Wertschätzung.

Gemeinschaft & Unternehmergeist

Wir arbeiten nicht nebeneinander, sondern miteinander. Jede Idee zählt, jede Meinung hat Gewicht. Dabei verbindet uns ein gemeinsamer Spirit: gestalten statt verwalten, möglich machen statt abwarten.

Six Bee B4U ist keine klassische Handelsfirma, kein reines Energieunternehmen und kein Agenturnetzwerk – wir sind das Bindeglied, das Ideen zum Fliegen bringt. Und wir bringen Menschen zusammen, die Großes bewegen wollen.

Was uns antreibt? Zukunft gestalten, Kreativität leben und umsetzen, Verantwortung übernehmen – und dabei nie den Humor und Teamgeist verlieren.

Und dafür brauchen wir Menschen, die den Überblick behalten, gerne Verantwortung übernehmen und Lust haben, aktiv mitzugestalten:

Sales Manager:in

Vollzeit, Fixum + attraktive Provision.

Von Energie bis Innovation – gestalten wir Zukunft gemeinsam!

Was Sie bei uns tun:

Als Sales Manager:in sind Sie Teil eines dynamischen, offenen Teams, das neue Maßstäbe setzt. Ihre Tätigkeit ist genauso vielseitig wie unsere Projekte – von Kundenberatung über Projektentwicklung bis hin zum aktiven Mitgestalten neuer Ideen.

Ihre Rolle:

- Neue Geschäftsbeziehungen entwickeln und bestehende Partnerschaften stärken
- Kundenprojekte von der ersten Idee bis zum Vertragsabschluss begleiten
- Innovative Lösungen überzeugend präsentieren – persönlich, telefonisch und digital - in Deutsch und Englisch
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Marketing und Projektmanagement
- Täglich aktiv zum Unternehmenserfolg beitragen und eigene Ideen und kritisches Denken einbringen

Gestalten Sie mit:

Da wir uns gerade in einer spannenden Wachstumsphase befinden, haben Sie die Chance, aktiv am Aufbau unseres Teams mitzuwirken. Wir erweitern unser Unternehmen und suchen derzeit zusätzlich Kolleg:innen als Technische:r Kundenbetreuer:in, Teamassistent:in und eine:n Strategische:n Einkäufer:in f. internationaler Handel (Schwerpunkt China). Ihre Erfahrung und Ihr Gespür für Teamdynamik sind dabei herzlich willkommen!

Was Sie mitbringen:

- Erfahrung im Vertrieb (idealerweise im technischen oder energietechnischen Bereich)
- Kommunikationsstärke, Eigenmotivation und Empathie für Kundenbedürfnisse
- Interesse an erneuerbaren Energien, Nachhaltigkeit und zukunftsorientierten Technologien
- Führerschein B und Reisebereitschaft (regional und international)
- Ein sicheres, sympathisches und gepflegtes Auftreten
- Sie haben Freude am Netzwerken und besuchen gerne diverse Veranstaltungen
- Sprachen: perfektes Deutsch und Englisch in Wort und Schrift. Weitere Fremdsprachen von Vorteil.
- Interesse und Erfahrung mit CRM-Systemen und eigenständige und genaue Pflege
- Nutzung von KI-Systemen, die Ihren Alltag erleichtern und Ihnen Zeit ersparen

- Teamgeist und Führungsqualitäten – aber ohne Hierarchiedenken: Wir arbeiten auf Augenhöhe, tauschen uns offen aus und ziehen gemeinsam an einem Strang

Was wir Ihnen bieten:

- Ein Fixum plus attraktive, leistungsbezogene Provision
- Ein modernes Arbeitsumfeld in der Wiener Innenstadt mit viel Gestaltungsspielraum
- Abwechslungsreiche Projekte, spannende Produkte und ein wachsendes Unternehmen mit Sinn
- Ein Team, das Wert auf offene Kommunikation, gute Laune und gemeinsames Wachstum legt
- Schulungen, Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Wir wünschen eine langfristige Zusammenarbeit und bieten attraktive Perspektiven

Letzte Details:

- Ihr Arbeitsplatz befindet sich in unserem Büro, welches zentral in der Wiener Innenstadt gelegen ist
- Firmen PKW
- Arbeitsmaterialien wie Notebook und Mobiltelefon sind selbstverständlich
- Einstieg ab sofort
- Das kollektivvertragliche Mindestgehalt in der Verwendungsgruppe E, Kollektiv „Handel“, Stufe 1 (1 – 3 Jahre Berufserfahrung) beträgt monatlich für Vollzeit (38,5 Stunden) ab 2.471,00 brutto (Fixum). Bitte beachten Sie, dass die tatsächliche Einstufung von der Berufserfahrung abhängt. Das Mindestgehalt dient als Basis, während die tatsächliche Gesamtvergütung durch die erfolgsabhängige Provision entsprechend höher ausfallen kann.

Bereit für Ihren nächsten Schritt?

Wenn Sie Freude an den oben angeführten Tätigkeiten haben und dabei ein vielseitiges, kollegiales Umfeld schätzen – dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Jetzt bewerben:

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung (CV und Motivationsschreiben) per E-Mail an Sandra Haus, (sh@six-bee.com)